



2015-12-01 10:00 EET

# Visma kasvaa ajanvarauspuolelle DigitalBookerin oston myötä

*Visma laajentaa ohjelmavalikoimaansa ostamalla Suomen käytetyimmän SaaS-pohjaisen ajanvarausjärjestelmän DigitalBooker Finland Oy:n osakekannan. Kaupalla Visma vahvistaa erityisesti pienyrityksille suunnattua*

*palvelutarjoamaa. DigitalBookerille tämä tarjoaa mahdollisuuden laajentaa ratkaisutarjoamaansa laajemmalle asiakaskunnalle.*

- Visma työllistää yli 1000 asiantuntijaa Suomessa ja määrä kasvaa nopeasti. Yritysosto vahvistaa Visman asemaa pilvipohjaisten yritysohjelmistojen tarjoajana ja on jatkossa arvokas osa Visman kokonaistarjoamaa. DigitalBookerin SaaS-pohjainen ajanvarausjärjestelmä luo selkeitä synergiaetuja asiakkaillemme eri toimialoilla. DigitalBookerin kehittämät ratkaisut ajanvaraukseen tulevat olemaan merkittävässä roolissa yritysten liiketoimintamallien kehittyessä, Visman toimitusjohtaja **Øystein Moan** kertoo.

DigitalBooker on parin viime vuoden aikana kasvanut nopeasti Suomen suurimmaksi ajanvarausjärjestelmäksi, tarjoten ajanvarauspalveluja yrityksille kuten **New Hairstore, Gigantti, Kämp Spa, Ruohonjuuri** ja **Finnair**. DigitalBooker on **Henrik Karlströmin** ja **Fredrik Rönnlundin** vuonna 2007 perustama yritys, jota Henrik rakensi vuosien 2007 ja 2011 välillä kotitoimistolta pystyäkseen rakentamaan palvelun jonka avulla ihmiset pystyisivät helpottamaan omaa ajanvaraustyötään.

- Meille tärkeintä yhdistymisessä oli, että DigitalBookerin uusi omistaja olisi yhtä ketterä ja asiakaslähtöinen kuin se DigitalBooker, mitä me olemme vuosien saatossa rakentaneet. Visma on osoittanut tämän, **Henrik Karlström** kertoo.

Yrityksen kasvu ajoittuu vuosien 2011 ja 2015 välille, jolloin yritys on ilman myyjä onnistunut lähes tuplaamaan liikevaihtonsa vuosittain.

- Tuote on myynyt itseään kiitos loistavan tuotteen, tyytyväisten asiakkaiden, onnistuneen markkinoinnin ja avoimen kommunikaation. Nyt olimme pisteessä, jossa halusimme saada kasvua tukemaan lisää resursseja. Löysimme Vismalta meille parhaan tulevaisuuden ja yhteisen tekemisen sävelen. Visman kanssa saamme toimintaamme pitkäjänteisyyttä ja resursseja tulevaisuuden rakentamiseen, **Fredrik Rönnlund** kiteyttää.

- DigitalBookerin nykyiset asiakkaat saavat kaupan myötä entistä vahvemman toimijan taakseen, joka pystyy palvelemaan asiakkaitaan ajanvarauksen lisäksi myös muissa yrityksen järjestelmätarpeissa aina kassasta, verkkokauppaan, laskutukseen ja kirjanpitoon. Tavoitteenamme on luoda asiakkaalle kokonaisuus, joka on entistä selkeämpi, kommentoi Visma Passelin toimitusjohtaja **Terhi Karasjärvi** yhteistyötä.

#### **Lisätietoja:**

Visma-konserni CEO, Øystein Moan: + 47 920 80 000

Visma Passeli Oy, Terhi Karasjärvi, toimitusjohtaja,  
[terhi.karasjarvi@visma.com](mailto:terhi.karasjarvi@visma.com), +358 10 756 3280

---

## Visma

Visma tehostaa yritysten toimintaa tarjoamalla ohjelmistoja, ulkoistuspalveluita, kaupankäyntiratkaisuja, vähittäiskaupan IT-ratkaisuja sekä IT projekti- ja konsultointipalveluita. Visma digitalisoi liiketoimintaprosesseja julkisen sektorin ja yksityisen sektorin asiakkaille. Pohjois-Euroopassa 400 000 asiakasta käyttää Visman tuotteita ja palveluita, jonka lisäksi 330 000 asiakasta käyttää Vismaa hosting-partnerina. Visma-konsernissa on 6 700 työntekijää ja vuonna 2014 sen liikevaihto oli 835 miljoonaa euroa. Suomessa Vismalla on 1000 työntekijää ja yli 50 000 asiakasta. Lisää tietoa yrityksestä: [www.visma.com](http://www.visma.com).

## DigitalBooker

DigitalBooker on Suomen eniten käytetty ajanvarausjärjestelmä, jolla tehdään lähes 6000 varausta päivittäin. Yhteensä järjestelmän kautta on tehty jo yli 5 miljoonaa varausta 600 eri toimipisteeseen ja yli 500 000 käyttäjän toimesta. Palvelua käytetään pienistä yhden hengen yrityksistä aina OMX-listattuihin pörssiyrityksiin; sisäisistä huonevarauksista lemmikkieläinten hoitopalveluihin. Kauneus- ja terveysalan, sekä ryhmäliikuntapaikkojen varausjärjestelmissä DigitalBooker on markkinajohtaja Suomessa. Lisätietoja: [www.digitalbooker.com](http://www.digitalbooker.com).

## Yhteyshenkilöt



### **Sanna Burton**

Lehdistökontakti

Viestintäjohtaja

Suomen Visma-yhtiöiden lehdistökontakti

[sanna.burton@visma.com](mailto:sanna.burton@visma.com)

050 322 5222